

ZEDAS ist ein führendes Software-Systemhaus für die Digitalisierung von Bahnprozessen mit 30 Jahren Erfolg im DACH-Markt und dem Fokus auf weitere Internationalisierung. 90 Mitarbeiter entwickeln, beraten und vertreiben intelligente Softwareprodukte für das Management von Bahngüterverkehren und für das Instandhaltungsmanagement von Bahninfrastrukturen und Fahrzeugflotten.

Für das weitere Wachstum suchen wir Verstärkung im Direktvertrieb.

Sales Manager* (w/m/d) – [Senftenberg](#)

Ihre Aufgaben

- Aktive Identifikation, Akquisition und Beratung von Neukunden
- Präsentation unseres Unternehmens und der Softwarelösung
- Erstellen und Verhandeln von Angeboten
- Teilnahme an Fachkonferenzen und Branchenveranstaltungen
- Marktbeobachtung, Aufbereitung und Transfer in das Team
- Mitwirkung bei Konzepten und Strategien im Vertrieb

Ihr Profil

- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit sozialer Kompetenz und souveränem Auftreten
- Teamorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Affinität zu Software und Logistik
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Beharrlichkeit
- Reisebereitschaft und Flexibilität (Auslandserfahrungen wünschenswert)
- Kontaktfreude, Ehrgeiz und Erfolgsaffinität

Unser Angebot

Neben der attraktiven Vergütung und der Möglichkeit mobil zu arbeiten, bekommen Sie bei uns eine betriebliche Krankenversicherung und individuelle Weiterbildungen. Darüber hinaus begeistern wir Sie mit einer aufgeschlossenen Atmosphäre, flachen Hierarchien, spannenden Aufgaben, viel Entscheidungsfreiraum und Verantwortung in einem wachsenden Unternehmen im Zukunftsmarkt Bahn.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann bewerben Sie sich, am besten mit der Angabe Ihres frühestmöglichen Starttermins per Mail als PDF an kariere@zedas.com. Bitte geben Sie an, wo Sie auf die Stellenanzeige aufmerksam wurden.

Haben Sie noch Fragen? Susann Häntzka ist per E-Mail unter shaentzka@zedas.com gerne für Sie da.