

Stellenangebot

Junior Sales Manager (w/m/d) – Schwerpunkt polnischer Markt

Warschau (Polen) / Senftenberg (Deutschland)

ZEDAS ist ein erfolgreiches, wachsendes, international tätiges Unternehmen der Software-Branche mit fast 90 Mitarbeitern. Wir haben uns als einer der führenden Anbieter von Lösungen für die Digitalisierung von Bahnprozessen etabliert. Für das weitere Wachstum suchen wir Verstärkung im Direktvertrieb.

■ Ihre Aufgaben

- Aktive Identifikation, Akquisition und Beratung von Neukunden
- Präsentation unseres Unternehmens und der Softwarelösung
- Erstellen und Verhandeln von Angeboten
- Teilnahme an Fachkonferenzen und Branchenveranstaltungen
- Marktbeobachtung, Aufbereitung und Transfer in das Team
- Mitwirkung bei Konzepten und Strategien im Vertrieb

■ Ihr Profil

- Verhandlungssichere Deutsch, Polnisch- und Englischkenntnisse
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit sozialer Kompetenz und souveränem Auftreten
- Teamorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Affinität zu Software und Logistik
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Beharrlichkeit
- Reisebereitschaft und Flexibilität (Auslandserfahrungen wünschenswert)
- Kontaktfreude, Ehrgeiz und Erfolgsaffinität

■ Unser Angebot

- attraktives Gehalt plus Provisionsmodell
- abwechslungsreiche Tätigkeit im internationalen Geschäftsumfeld
- interne und externe Fortbildungen
- flache Hierarchien
- flexible Arbeitszeiten
- mobile Arbeit möglich
- moderne Unternehmenskultur

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung per E-Mail als PDF.
Bitte geben Sie an, wie Sie auf uns aufmerksam wurden.